



Gereguleerde informatie
Trading update eerste kwartaal 2009



ARSEUS REALISEERT OMZETGROEI VAN 12,6%

MANAGEMENT BEVESTIGT VERWACHTINGEN VOOR 2009

Waregem (België), 9 april 2009 - In het eerste kwartaal van 2009 is de geconsolideerde omzet van Arseus met 12,6% gestegen naar € 90,1 miljoen. De organische groei bedroeg 1,6%.

Ger van Jeveren, CEO van Arseus: *“Na een voorzichtig begin van 2009, bedroeg de organische groei in maart 5,5%. Onze unieke combinatie van activiteiten, onze sterke marktposities en onze gezonde financiële situatie bieden voldoende veerkracht in de huidige macro-economische omgeving om onze eerder uitgesproken verwachtingen voor 2009 te bevestigen. Voor het komende jaar verwachten we een omzetgroei tussen 5% en 10% en een REBITDA die naar verwachting sneller zal groeien dan de omzet.”*

De omzetevolutie per rapporteringsegment is als volgt:

Niet geauditeerde managementcijfers (in miljoenen euro's)

	Q1 2009	Q1 2008	evolutie	organische groei
Fagron	34,7	31,3	+10,9%	+1,5%
Arseus Dental	37,9	31,3	+21,1%	+3,6%
Arseus Medical	10,5	11,2	-6,2%	-6,2%
Corilus	7,0	6,2	+12,9%	+4,9%
Totaal	90,1	80,0	+12,6%	+1,6%

TOELICHTING PER DIVISIE

FAGRON

Fagron groeide in het eerste kwartaal van 2009 met 10,9%. De organische groei kwam uit op 1,5%. Na een trage start van 2009 wist Fagron in maart een organische groei van 5,8% te realiseren. Door een continue focus op innovatie, kwaliteit en oplossingsgerichtheid beschikt Fagron over een goed gevulde pijplijn van nieuwe producten en concepten die door verhoogde sales- en marketingactiviteiten op de markt zullen worden gebracht. De greenfield-activiteiten in Frankrijk en het Verenigd Koninkrijk hebben de positieve ontwikkeling van 2008 doorgezet in het eerste kwartaal van 2009.

Fagron wil haar Europees marktleiderschap verder uitbouwen middels een actieve buy-and-build strategie en het opstarten van greenfield-activiteiten. In het kader hiervan heeft Fagron in het eerste kwartaal een greenfield opgestart in Polen en zijn er een aantal concrete overnamemogelijkheden.

ARSEUS DENTAL

Arseus Dental behaalde een omzetgroei van 21,1% in het eerste kwartaal van 2009. De organische groei is uitgekomen op 3,6%. Na het herstel in februari werden in maart goede resultaten geboekt. In januari had Arseus Dental, net als in de laatste maanden van 2008, te maken met tegenvallende verkopen van uitrustingsgoederen. De verkoop van uitrustingsgoederen in Duitsland is in maart aangetrokken en ook de leveringsproblemen bij Owandy (Frankrijk) zijn opgelost. De vraag naar precisiecomponenten voor de dentale orthopedische industrie daalt. Als gevolg van deze afnemende vraag is de omzet van het Zwitserse Hader in het eerste kwartaal gedaald.

Arseus Dental heeft haar marktpositie in uitrustingsgoederen op de Franse markt verstevigd door versterking van haar positie in Parijs en uitbreiding van haar distributienetwerk naar West-Frankrijk.

ARSEUS MEDICAL

De omzet van Arseus Medical is in het eerste kwartaal van 2009 met 6,2% gedaald als gevolg van de verschuiving van drie belangrijke orders naar het tweede en het vierde kwartaal. De raad van bestuur van Arseus heeft inmiddels het nieuwe strategisch plan van Arseus Medical goedgekeurd. De focus hierbij ligt op het verbeteren van de dienstverlening aan klanten, operational excellence, een verdere versterking van de productportfolio en de uitbouw van een sterke marktgerichte organisatie. Deze kernactiviteit zal dan ook in toenemende mate bijdragen aan de groei en winstgevendheid van Arseus.

CORILUS

Corilus realiseerde in het eerste kwartaal een omzetgroei van 12,9%. De organische groei kwam uit op 4,9%. In het eerste kwartaal heeft Corilus haar marktpositie in de connectiviteit tussen hardware en software voor tandartsen versterkt door de aankoop van een uniek softwarepakket dat hardware van verschillende fabrikanten kan beheren en aansturen. De sterke organische omzetgroei is een duidelijk signaal dat het in 2008 geïntroduceerde business model van Corilus, waarbij de focus ligt op de totale IT-infrastructuur van medische professionals, haar vruchten begint af te werpen. De introductie van de softwarepakketten Greenock en Baltes verloopt volgens plan.

VOORUITZICHTEN¹

De algehele economische teruggang in aanmerking nemende en uitgaande van de bestaande portfolio van Arseus, verwacht het management, dankzij de vele nieuwe projecten, distributies, synergieën en de versterkte managementstructuur, voor 2009 een omzetgroei tussen 5% en 10%.

Dankzij de verwachte positieve bijdrage van de opgestarte greenfield-activiteiten, integraties, productieoptimalisatie en een onmiddellijk opgestart kostenbesparingsprogramma, wordt verwacht dat de recurring EBITDA in 2009 sneller zal groeien dan de omzet.

Deze tussentijdse verklaring is opgesteld door het directiecomité van Arseus.

CONFERENCE CALL

Ger van Jeveren (CEO) en Jan Peeters (CFO) zullen de omzetresultaten over het eerste kwartaal van 2009 vandaag nader toelichten in een conference call. De conference call start om 09:30 uur CET. Vanaf 15 minuten voor aanvang kunt u inbellen op +31 10 71 37 295 (Nederland) of +32 2 40 40 334 (België).

¹ Dit persbericht bevat toekomstgerichte gegevens, die gebaseerd zijn op de huidige interne ramingen en verwachtingen, alsook op marktverwachtingen. De toekomstgerichte verklaringen bevatten inherente risico's en gelden enkel op datum waarop ze worden vermeld. De werkelijke resultaten kunnen aanzienlijk verschillen van diegene die in de toekomstgerichte verklaringen zijn opgenomen.

FINANCIËLE KALENDER

11 mei 15:00 uur	Algemene Vergadering van Aandeelhouders (Waregem)
13 mei	Notering ex dividend
15 mei	Record date (volgens beursregels)
18 mei	Betaalbaarstelling dividend
14 juli 07:30 uur	Trading update tweede kwartaal 2009
21 augustus 07:30 uur	Halfjaarcijfers 2009
13 oktober 07:30 uur	Trading update derde kwartaal 2009

Voor meer informatie:

Constantijn van Rietschoten, Investor Relations Manager

+31 88 33 11 222 (kantoor)

+31 6 536 91 585 (mobiel)

constantijn.van.rietschoten@arseus.com