

Fagron realiseert organische omzetgroei van 8,5%

Organische omzetgroei in alle regio's

Groeiversnelling in Noord- en Zuid-Amerika in Q2

Hoofdpunten - Financieel

- REBITDA¹ steeg met 1,1% (+6,9% tegen constante wisselkoersen) naar € 48,7 miljoen
- Recurrente nettowinst steeg met 6,6% naar € 22,3 miljoen
- Operationele kasstroom van € 34,4 miljoen
- Netto financiële schuld/REBITDA-ratio van 2,72

Strategisch - operationeel

- Uitbouw organisatie om groei verder te versnellen
- Opstart greenfield activiteiten in Canada in Q2
- 25 innovaties geïntroduceerd tijdens Consulpharma in Brazilië
- Steriele bereidingsfaciliteit in Wichita (VS) heeft licenties in 49 staten
- Coöptatie Judy Martins als niet-uitvoerende bestuurder van Fagron

Rafael Padilla, CEO van Fagron: "Fagron heeft sterk gepresteerd in het eerste semester van 2018. De organische omzetgroei tegen constante wisselkoersen steeg met 8,5% ten opzichte van dezelfde periode vorig jaar. In het tweede kwartaal van 2018 zien we een duidelijke groeiversnelling. De omzet tegen constante wisselkoersen in het tweede kwartaal steeg organisch met 10,0%, vooral gedreven door onze activiteiten in Noord-Amerika en Zuid-Amerika. De winstgevendheid van onze activiteiten in Europa en Zuid-Amerika was onverminderd sterk. In Noord-Amerika hebben we in het eerste semester fors geïnvesteerd en 43 nieuwe medewerkers aangenomen om het productaanbod in de 503B-faciliteit in Wichita versneld uit te bouwen om maximaal te profiteren van de groeimogelijkheden in de markt voor steriele bereidingen in de Verenigde Staten.

De steriele activiteiten in de Verenigde Staten hebben in het eerste semester van 2018 een uitstekende ontwikkeling doorgemaakt. De omzet tegen constante wisselkoersen steeg met 27,5%. De sterke groei van de 503B-faciliteiten in Wichita wordt gedreven door een toename van het aantal klanten, de versnelde groei van het productaanbod alsook de toenemende controle van autoriteiten op het naleven van wet- en regelgeving voor 503B-faciliteiten. We zijn verheugd dat de nieuwe 503B-faciliteit in Wichita in 2018 licenties heeft ontvangen van de staten Californië en Indiana, waardoor het aantal nu op 49 staat.

De verkoop van Essentials en Brands voor bereidingen in de Verenigde Staten is in het eerste semester van 2018 met 7,6% gestegen ten opzichte van dezelfde periode vorig jaar. Alle activiteiten hebben een bijdrage geleverd aan de omzetgroei. In het tweede kwartaal van 2018 zijn goede vorderingen gemaakt met de integratie van het Amerikaanse Humco, dat begin april 2018 door Fagron werd overgenomen. Met de integratie van Humco hebben we een sterke basis gecreëerd om onze marktpositie in de Verenigde Staten verder te versterken. In het derde

¹ EBITDA voor niet-recurrent resultaat.



kwartaal zullen de eerste innovatieve farmaceutische merkproducten en vehikels van Humco in Europa en Zuid-Amerika worden geïntroduceerd.

De organische omzetgroei tegen constante wisselkoersen in Zuid-Amerika bedroeg 13,3% en werd vooral gedreven door de sterke groei van de onderliggende markten en de focus op de ontwikkeling en introductie van innovatieve producten en gepatenteerde concepten. Deze focus heeft geresulteerd in een sterke groei van Brands in het eerste semester van 2018.

De eind 2017 ingezette strategische focus op de ontwikkeling en introductie van onderscheidende innovatieve producten is duidelijk succesvol in Europa. Het percentage Brands is gestegen van 8,2% naar 10,6%. In Europa hebben we in de afgelopen periode geïnvesteerd in het verder verhogen van de kwaliteit van onze faciliteiten en processen, een kernwaarde waarop Fagron zich onderscheidt van haar concurrenten.

We kijken met vertrouwen vooruit naar de rest van het jaar en verwachten dat we de positieve trend van het eerste semester in het tweede semester van 2018 kunnen voortzetten.”

Winst- en verliesrekening (x € 1.000)	S1 2018	S1 2017 ²	Δ
Netto-omzet	230.923	220.012	+5,0%
Brutomarge	141.929	136.888	+3,7%
Als % van de netto-omzet	61,5%	62,2%	
Operationele kosten	93.277	88.777	+5,1%
Als % van de netto-omzet	40,4%	40,4%	
EBITDA voor niet-recurrent resultaat	48.652	48.111	+1,1%
Als % van de netto-omzet	21,1%	21,9%	
Niet-recurrent resultaat	-4.666	-927	+403,2%
EBITDA	43.986	47.183	-6,8%
Als % van de netto-omzet	19,0%	21,4%	
Afschrijvingen en waardeverminderingen	9.499	8.748	+8,6%
EBIT	34.487	38.435	-10,3%
Als % van de netto-omzet	14,9%	17,5%	
Financieel resultaat, excl. herwaardering financiële derivaten	-10.474	-13.298	-21,2%
Herwaardering financiële derivaten	0	713	-100,0%
Winst vóór belastingen	24.013	25.850	-7,1%
Belastingen	-5.241	-4.796	-9,3%
Nettowinst	18.773	21.054	-10,8%
Recurrente nettowinst ³	22.252	20.879	+6,6%
Nettowinst per aandeel (€)	0,26	0,29	-10,3%
Recurrente nettowinst per aandeel (€)	0,31	0,29	+6,9%
Gemiddeld aantal uitstaande aandelen	71.740.277	71.740.277	0,0%

² De cijfers van het eerste semester van 2017 zijn aangepast voor de toepassing van IFRS 15.

³ Recurrente nettowinst wordt gedefinieerd als de winst vóór niet-recurrente elementen en herwaardering financiële derivaten, gecorrigeerd voor belastingen.



Balans (x € 1.000)	30-06-2018	31-12-2017
Immateriële vaste activa	389.074	344.495
Materiële vaste activa	67.883	69.535
Latente belastingen	15.232	11.355
Financiële activa	2.406	2.232
Operationeel werkkapitaal	43.748	36.135
Overig werkkapitaal	-56.276	-25.266
Eigen vermogen	183.094	184.881
Langlopende voorzieningen	16.894	17.210
Latente belastingschulden	193	198
Netto financiële schuld	261.885	236.197

Toelichting bij de geconsolideerde halfjaarrekening

Winst- en verliesrekening

Met ingang van 1 januari 2018 heeft Fagron de berekeningsmethodiek van organische groei gewijzigd. In de nieuwe methodiek wordt de totale omzet van een acquisitie in het eerste jaar na consolidatie als acquisitieve groei meegenomen. In het verleden werd de omzetgroei van een acquisitie in het eerste jaar na consolidatie meegenomen als organische groei.

De **geconsolideerde omzet** bedroeg € 230,9 miljoen, een stijging van 5,0% (+12,1% tegen constante wisselkoersen) in vergelijking met het eerste semester van 2017. De organische groei bedroeg 1,7% (+8,5% tegen constante wisselkoersen). De omzetontwikkeling per segment wordt nader toegelicht in 'Kerncijfers per segment'.

(x € 1.000)	S1 2018	S1 2017	Totale groei	Totale groei CER	Org. groei	Org. groei CER
Fagron	227.285	216.551	+5,0%	+12,1%	+1,7%	+8,4%
HL Technology	3.638	3.461	+5,1%	+14,2%	+5,1%	+14,2%
Fagron Group	230.923	220.012	+5,0%	+12,1%	+1,7%	+8,5%

(x € 1.000)	Q2 2018	Q2 2017	Totale groei	Totale groei CER	Org. groei	Org. groei CER
Fagron	119.944	109.234	9,8%	17,3%	3,2%	9,9%
HL Technology	1.909	1.738	9,8%	19,1%	9,8%	19,1%
Fagron Group	121.853	110.972	9,8%	17,3%	3,3%	10,0%

CER = Constant Exchange Rates (constante wisselkoersen)

De **brutomarge** steeg met € 5,0 miljoen of 3,7% naar € 141,9 miljoen. De brutomarge als percentage van de omzet daalde met 70 basispunten naar 61,5% ten opzichte van dezelfde periode vorig jaar. Deze daling wordt vooral veroorzaakt door de verkoop van een bereidingsfaciliteit met een hoge brutomarge in Parijs (Frankrijk) in juli 2017. De brutomarge steeg met 70 basispunten ten opzichte van het tweede semester van 2017.



De **operationele kosten** als percentage van de omzet bleven onveranderd en bedroegen 40,4% in het eerste semester van 2018. De operationele kosten stegen met 5,1% of € 4,5 miljoen naar € 93,3 miljoen. Deze stijging wordt veroorzaakt door de overname en integratie van Humco (VS) en de groei van het personeelsbestand bij de nieuwe steriele 503B-faciliteit in Wichita (VS).

De **EBITDA voor niet-recurrent resultaat** steeg met € 0,5 miljoen of 1,1% (+6,9% tegen constante wisselkoersen) naar € 48,7 miljoen. De EBITDA voor niet-recurrent resultaat als percentage van de omzet daalde met 80 basispunten naar 21,1%.

Het **niet-recurrent resultaat** bedroeg -€ 4,7 miljoen en bestaat vooral uit de schikking die in het eerste kwartaal van 2018 is getroffen met de voormalige eigenaren van JCB Laboratories in de Verenigde Staten, ontslagkosten en acquisitiekosten.

De **EBITDA** daalde met € 3,2 miljoen of 6,8% naar € 44,0 miljoen. De EBITDA als percentage van de omzet daalde naar 19,0%.

De **afschrijvingen en waardeverminderingen** bedroegen € 9,5 miljoen, een stijging van 8,6% ten opzichte van € 8,7 miljoen in het eerste semester van 2017.

De **EBIT** bedroeg € 34,5 miljoen, een daling van 10,3% ten opzichte van € 38,4 miljoen in het eerste semester van 2017.

Het **financieel resultaat exclusief de herwaardering van financiële derivaten** bedroeg -€ 10,5 miljoen, een daling van 21,2% in vergelijking met het eerste semester van 2017.

De **effectieve belastingdruk** als percentage van de winst vóór belastingen bedroeg 21,8% in het eerste semester van 2018 ten opzichte van 18,6% dezelfde periode vorig jaar. De **effectieve contante belastingdruk** bedroeg 15,1%.

In het eerste semester van 2018 bedroeg de **nettowinst** € 18,8 miljoen, een daling van 10,8% in vergelijking met € 21,1 miljoen in het eerste semester van 2017. De **recurrente nettowinst** steeg met 6,6% naar € 22,3 miljoen.

Balans

Op balansniveau kunnen de belangrijkste mutaties als volgt worden samengevat.

De **immateriële vaste activa** zijn in het eerste semester van 2018 met € 44,6 miljoen toegenomen. Deze toename wordt vooral veroorzaakt door de opname van goodwill als gevolg van de overname van Humco in de Verenigde Staten.

De **materiële vaste activa** zijn in het eerste semester van 2018 met € 1,7 miljoen afgenomen. De opbrengsten van de verkoop van een bedrijfspand in Boom (België) en de afschrijvingen van de Groep waren in totaal hoger dan de overname van activa bij de acquisitie van Humco (VS).



Het **operationeel werkkapitaal** als percentage van de omzet bedroeg 9,4%. Gecorrigeerd voor de overname van Humco (VS) bedroeg het operationeel werkkapitaal 8,7%.

De **netto financiële schuld** steeg in het eerste semester van 2018 met € 25,7 miljoen naar € 261,9 miljoen. De netto financiële schuld/REBITDA-ratio op 30 juni 2018 bedroeg 2,72, ruimschoots onder het niveau van 3,25 zoals vastgesteld in de Revolving Credit Facility en de Note Purchase Agreement. De onderstaande tabel geeft een overzicht van de ontwikkeling van de netto financiële schuld in het eerste semester van 2018.

(x € 1.000)	
Netto financiële schuld op 31 december 2017	-236.197
Operationele kasstroom	+34.416
Acquisities	-38.787
Investerings	-4.169
Betaalde dividenden	-2.767
Netto interesten	-8.430
Valutakoersverschillen	-5.951
Netto financiële schuld op 30 juni 2018	-261.885

De **netto operationele capex** bedroeg € 4,2 miljoen (1,8% van de omzet) in het eerste semester van 2018. De capex is vooral opgebouwd uit investeringen in bestaande bereidingsfaciliteiten in de Verenigde Staten en Nederland, verbeteringen aan faciliteiten in Brazilië, automatisering van logistieke processen en software implementaties.

Kerncijfers per segment

Fagron (exclusief HL Technology)

(x € 1.000)	S1 2018	S1 2017	Evolutie
Omzet	227.285	216.551	+5,0%
REBITDA ⁴	47.968	48.230	-0,5%
REBITDA-marge	21,1%	22,3%	

	Totale groei	Totale groei CER	Org. groei	Org. groei CER
Omzetontwikkeling S1 2018	+5,0%	+12,1%	+1,7%	+8,4%
Omzetontwikkeling Q2 2018	+9,8%	+17,3%	+3,2%	+9,9%

De omzet van Fagron (exclusief HL Technology) steeg in het eerste semester van 2018 met 5,0% (+12,1% tegen constante wisselkoersen) naar € 227,3 miljoen. De organische omzetgroei bedroeg 1,7% (+8,4% tegen constante wisselkoersen). De REBITDA daalde met 0,5% naar € 48,0 miljoen. De REBITDA als percentage van de omzet daalde met 120 basispunten naar 21,1%.

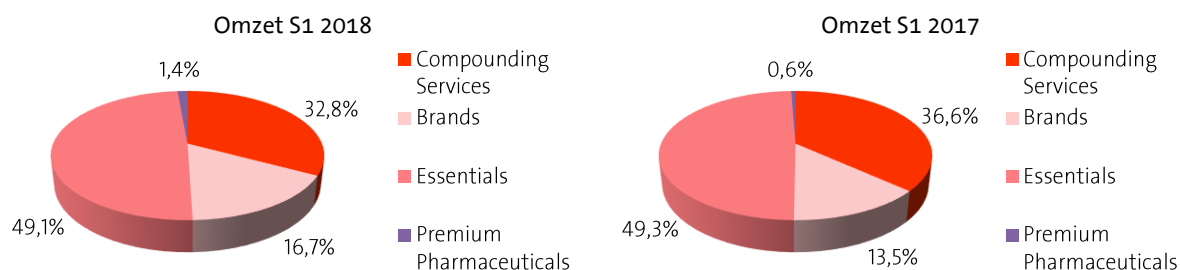
⁴ EBITDA voor niet-recurrent resultaat.



Onderstaande tabel geeft een overzicht van de omzetontwikkeling en valuta-effecten van Fagron (exclusief HL Technology) in het eerste semester van 2018.

(x € 1.000)	Impact
Omzet in S1 2017	216.551
Ontwikkeling Europa	+2.278
Ontwikkeling Zuid-Amerika	+6.554
Ontwikkeling Noord-Amerika	+8.910
Valuta-effect BRL/euro	-9.261
Valuta-effect US\$/euro	-5.156
Valuta-effect overig	+246
Bijdrage acquisities	+12.298
Bijdrage desinvesteringen	-5.134
Omzet in S1 2018	227.285

In 2017 is de strategische beslissing genomen om een beperkt aantal niet-steriele bereidingen die worden geleverd aan apotheken in Nederland te registreren. De omzet die gerealiseerd wordt met de verkoop van geregistreerde producten wordt gerapporteerd onder Premium Pharmaceuticals.



Fagron Europa⁵

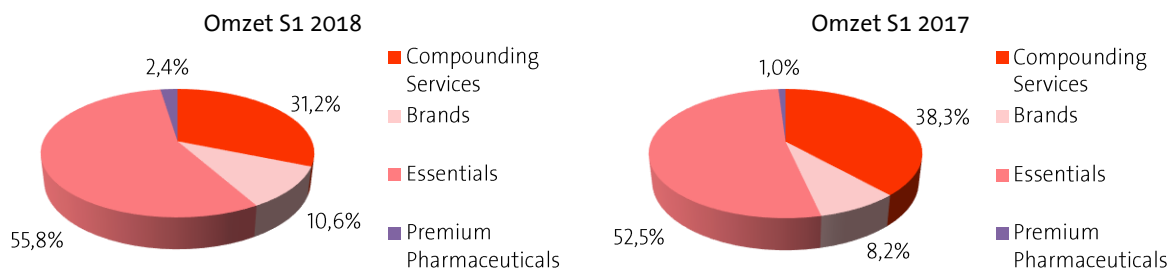
(x € 1.000)	S1 2018	S1 2017	Evolutie
Omzet	127.536	127.220	+0,2%
REBITDA ⁶	32.667	32.724	-0,2%
REBITDA-marge	25,6%	25,7%	

	Totale groei	Totale groei CER	Org. groei	Org. groei CER
Omzetontwikkeling S1 2018	+0,2%	0,0%	+2,1%	+1,9%
Omzetontwikkeling Q2 2018	-1,5%	-1,5%	+0,2%	+0,2%

⁵ Het segment Europa omvat de activiteiten van Fagron in Europa, Zuid Afrika en Australië.

⁶ EBITDA voor niet-recurrent resultaat.





De omzet van het segment Europa steeg in het eerste semester van 2018 met 0,2% naar € 127,5 miljoen. De organische omzetgroei bedroeg 2,1% (+1,9% tegen constante wisselkoersen). De REBITDA daalde met 0,2% naar € 32,7 miljoen. De REBITDA als percentage van de omzet daalde met 10 basispunten naar 25,6%.

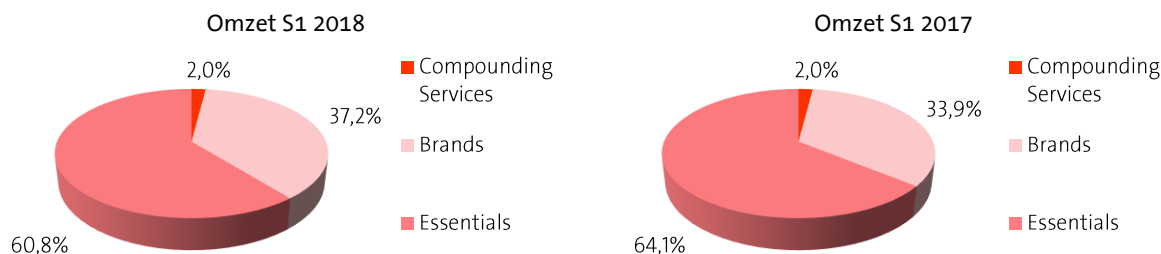
De strategische focus op de ontwikkeling en introductie van onderscheidende innovatieve producten heeft in het eerste semester van 2018 geresulteerd in een sterke omzetgroei van Brands. De omzetzakking bij de bereidingsactiviteiten (Compounding Services) is het resultaat van de verkoop van een bereidingsfaciliteit in Frankrijk in juli 2017, de strategische beslissing om een beperkt aantal niet-steriele bereidingen in Nederland te registreren en het tijdelijk terugbrengen van de capaciteit bij een van de Nederlandse bereidingsfaciliteiten om zodoende te kunnen investeren in het verder verhogen van de kwaliteit van zowel de faciliteit als van de processen. Dit project is in april 2018 gestart en zal naar verwachting negen maanden in beslag nemen.

Fagron Zuid-Amerika

(x € 1.000)	S1 2018	S1 2017	Evolutie
Omzet	48.880	49.450	-1,2%
REBITDA ⁷	9.691	10.054	-3,6%
REBITDA-marge	19,8%	20,3%	

	Totale groei	Totale groei CER	Org. groei	Org. groei CER
Omzetontwikkeling S1 2018	-1,2%	+18,7%	-5,7%	+13,3%
Omzetontwikkeling Q2 2018	+2,9%	+24,4%	-1,8%	+18,7%

⁷ EBITDA voor niet-recurrent resultaat.



De omzet van het segment Zuid-Amerika daalde in het eerste semester van 2018 met 1,2% (+18,7% tegen constante wisselkoersen) naar € 48,9 miljoen. De organische omzetontwikkeling bedroeg -5,7% (+13,3% tegen constante wisselkoersen). De REBITDA daalde met 3,6% naar € 9,7 miljoen. De REBITDA als percentage van de omzet daalde met 50 basispunten naar 19,8%.

De sterke omzetgroei tegen constante wisselkoersen in Zuid-Amerika werd vooral gedreven door de sterke groei van zowel de onderliggende markten als van het aantal bereidingsapotheken in Brazilië. Het aantal bereidingsapotheken is met 8,8% gestegen naar 7.545 ten opzichte van 2017. De focus van Fagron op de ontwikkeling en introductie van innovatieve producten en gepatenteerde concepten heeft geresulteerd in een sterke groei van Brands in het eerste semester van 2018. Tijdens de Consulfarma (grootste beurs voor farmaceutische bereidingen wereldwijd) hebben de vijf merken waarmee Fagron op de Braziliaanse markt actief is, in totaal 25 innovaties (Brands) geïntroduceerd, waaronder Pomage™ (tegen veroudering) en Pinetonina™ (tegen stress en slapeloosheid). Fagron Technologies, marktleider in software en digitale oplossingen voor bereidingsapotheken, heeft tijdens de Consulfarma nieuwe versies gelanceerd van FórmulaCerta™ (software voor financieel, technisch en operationeel beheer van apotheken), mobyPharma™ (software voor direct contact met patiënten, direct gekoppeld aan FórmulaCerta™), en LogiPrix™ (software voor de berekening van de verkoopprijs van bereidingen).

In het tweede kwartaal van 2018 is het integratieproces van het in oktober 2017 geacquireerde All Chemistry afgerond. De backoffice van All Chemistry is gecentraliseerd in het shared services center van Fagron in São Paulo terwijl de verpakkingsactiviteiten zijn verplaatst naar de GMP-faciliteiten van Fagron in Anápolis. Tijdens de Consulfarma in juni 2018 is de naamswijziging naar Organic Compounding en een complete rebranding geïntroduceerd.

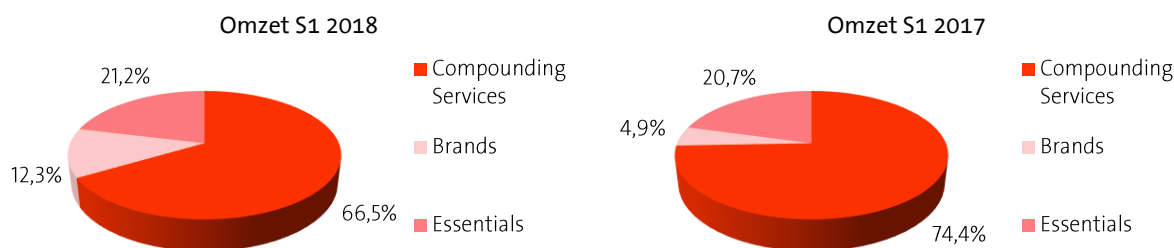
Fagron Noord-Amerika

(x € 1.000)	S1 2018	S1 2017	Evolutie
Omzet	50.869	39.880	+27,6%
REBITDA ⁸	5.610	5.452	+2,9%
REBITDA-marge	11,0%	13,7%	

⁸ EBITDA voor niet-recurrent resultaat.



	Totale groei	Totale groei CER	Org. groei	Org. groei CER
Omzetontwikkeling S1 2018	+27,6%	+42,6%	+9,4%	+22,3%
Omzetontwikkeling Q2 2018	+55,4%	+70,1%	+19,0%	+29,4%



De omzet van het segment Noord-Amerika steeg in het eerste semester van 2018 met 27,6% (+42,6% tegen constante wisselkoersen) naar € 50,9 miljoen. De organische omzetgroei bedroeg 9,4% (+22,3% tegen constante wisselkoersen). De REBITDA steeg met 2,9% naar € 5,6 miljoen. De REBITDA als percentage van de omzet daalde met 270 basispunten naar 11,0% in vergelijking met het eerste semester van 2017. Deze daling wordt veroorzaakt door de groei van het personeelsbestand bij de nieuwe steriele 503B-faciliteit in Wichita (VS). De 43 nieuwe medewerkers in Wichita zullen bijdragen aan een versnelde uitbouw van het productaanbod om zodoende maximaal te kunnen profiteren van de groeimogelijkheden in de markt voor steriele bereidingen in de Verenigde Staten.

De steriele bereidingsactiviteiten van Fagron in de Verenigde Staten realiseerden in het eerste semester van 2018 een omzetgroei tegen constante wisselkoersen van 27,5% (Q2-18: 34,6%). De groei tegen constante wisselkoersen van de faciliteiten van Fagron in Wichita bedroeg 76,2% (Q2-18: 90,9%). De groeiversnelling van de 503B-faciliteiten in Wichita wordt gedreven door een toename van het aantal klanten, de versnelde groei van het productaanbod alsook de toenemende controle van autoriteiten op het naleven van wet- en regelgeving voor 503B-faciliteiten.

De steriele activiteiten ontwikkelen zich in lijn met de verwachtingen. In het eerste semester van 2018 heeft de nieuwe 503B-faciliteit in Wichita licenties ontvangen van Californië en Indiana, waardoor het aantal ontvangen licenties van de nieuwe 503B-faciliteit in Wichita op 49 staat. De licentie van het District of Columbia is ook ontvangen. Naar verwachting zal de resterende licentie van de staat Noord-Dakota in de loop van 2018 worden ontvangen. De andere 503B-faciliteit in Wichita en de 503B-faciliteit in Las Vegas beschikken beide over alle licenties.

De verkoop van Essentials en Brands voor bereidingen is in het eerste semester van 2018 met 67,4% (+87,2% tegen constante wisselkoersen) gestegen ten opzichte van het eerste semester van 2017. De organische groei tegen constante wisselkoersen bedroeg 7,6%. Alle activiteiten hebben bijgedragen aan de omzetgroei.

Begin april 2018 heeft Fagron de overname aangekondigd van het Amerikaanse Humco, een toonaangevende ontwikkelaar, fabrikant en leverancier van innovatieve gepatenteerde vehikels (waaronder topische en



transdermale crèmes, siropen en suspensies) en farmaceutische merkproducten die direct door de klant worden afgerekend (geen vergoeding). Het in 1872 opgerichte Humco realiseerde in 2017 een omzet van ongeveer US\$ 32 miljoen (ca. € 26 miljoen). In het tweede kwartaal van 2018 is goede voortgang geboekt met de integratie van Humco.

In het tweede kwartaal van 2018 heeft Fagron activiteiten opgestart in Canada. De Canadese bereidingsmarkt heeft zich de afgelopen jaren sterk ontwikkeld en biedt een aanzienlijk groeipotentieel voor de Essentials en Brands van zowel Fagron als Humco.

HL Technology

(x € 1.000)	S1 2018	S1 2017	Evolutie
Omzet	3.638	3.461	+5,1%
REBITDA ⁹	685	-119	+675.1%
REBITDA-marge	18,8%	-3,4%	

De omzet van het segment HL Technology steeg in het eerste semester van 2018 met 5,1% (+14,2% tegen constante wisselkoersen) naar € 3,6 miljoen. De REBITDA steeg met € 0,8 miljoen naar € 0,7 miljoen of 18,8% van de omzet. De groei van zowel de omzet als de winstgevendheid werd vooral gedreven door de optimalisatie van het productieproces en het aantrekken van de onderliggende markten.

Wijziging samenstelling raad van bestuur

De raad van bestuur is diep geraakt door het plotselinge overlijden op 28 mei 2018 van mevrouw Nathalie Clybouw. Mevrouw Clybouw heeft de afgelopen jaren als niet-uitvoerend bestuurder van Fagron een belangrijke bijdrage geleverd aan de ontwikkeling en groei van Fagron.

De raad van bestuur heeft, in overeenstemming met artikel 15 van de statuten van Fagron, besloten om mevrouw Judy Martins te coöpteren als niet-uitvoerende bestuurder van Fagron. De definitieve benoeming van mevrouw Martins zal worden voorgelegd aan de eerstvolgende algemene vergadering van aandeelhouders van Fagron.

Mevrouw Martins is sinds 2006 werkzaam bij Waterland en vervult momenteel de rol van General Counsel en Compliance Officer van de Waterland Groep. Hiervoor is zij tien jaar werkzaam geweest in de trustsector, bij Rokin Corporate Services (Stibbe) en ATC Trustees (tegenwoordig Intertrust). Zij heeft Nederlands recht gestudeerd (richting ondernemingsrecht) aan de Vrije Universiteit van Amsterdam. Voorafgaand aan de opleiding Nederlands recht heeft zij de propedeuse Culturele Antropologie aan de Universiteit van Amsterdam behaald en heeft zij vervolgens de bovenbouwstudie Cultuur, Organisatie en Management aan de Vrije Universiteit gevolgd met focus op veranderingsmanagement.

⁹ EBITDA voor niet-recurrent resultaat.

Live webcast

Rafael Padilla (CEO) en Karin de Jong (CFO) zullen de resultaten over het eerste semester van 2018 vandaag nader toelichten tijdens een analistenbijeenkomst. De analistenbijeenkomst begint om 11.00am CET en kan worden gevolgd via een live video-webcast. De details van de video-webcast staan vermeld op de website ([klik hier](#)).

Financiële kalender 2018

11 oktober Trading update, derde kwartaal 2018

Resultaten en trading updates worden om 07.00 CET gepubliceerd.

Voor meer informatie

Constantijn van Rietschoten
Chief Communications Officer
Tel. +31 6 53 69 15 85
constantijn.van.rietschoten@fagron.com
investors.fagron.com

Profiel Fagron

Fagron is een toonaangevende mondiale onderneming actief in farmaceutische bereidingen en richt zich op het leveren van gepersonaliseerde farmaceutische zorg aan ziekenhuizen, apotheken, klinieken en patiënten in 35 landen wereldwijd.

De Belgische vennootschap Fagron NV is gevestigd in Nazareth en is genoteerd aan Euronext Brussel en Euronext Amsterdam (beurscode 'FAGR'). De operationele activiteiten van Fagron worden aangestuurd vanuit de Nederlandse vennootschap Fagron BV. Het hoofdkantoor van Fagron BV is gevestigd in Rotterdam.

Belangrijke informatie met betrekking tot toekomstgerichte verklaringen

Bepaalde verklaringen in dit persbericht kunnen mogelijk als toekomstgericht worden beschouwd. Dergelijke toekomstgerichte verklaringen zijn gebaseerd op huidige verwachtingen, en worden beïnvloed door verschillende risico's en onzekerheden. Fagron kan bijgevolg geen garantie geven dat dergelijke toekomstgerichte verklaringen zich zullen materialiseren en neemt geen verplichting op zich om enige toekomstgerichte verklaring bij te werken of te herzien, hetzij als gevolg van nieuwe informatie, toekomstige gebeurtenissen of een andere reden.

